



Die Ihle tires GmbH, ein Tochterunternehmen der Michelin-Gruppe, ist als internationaler Großhändler mit Niederlassungen in zahlreichen Ländern Europas erfolgreich präsent. Moderne Strukturen, brandaktuelles Produktspektrum, perfekt fließende Logistik und frische Marketingkonzepte – all dies macht den Erfolg von IHLE aus.

Gestalten Sie die Zukunft in einem erfolgreichen, dynamischen Team als

## Account Manager (m/w/d)

Als Account Manager (m/w/d) im Bereich Kompletttrad sind Sie im Vertrieb angesiedelt und unterstützen im Innendienst sowohl bei der Ausschreibung von Komponenten (vorwiegend Reifen, Felgen, Sensoren) als auch deren Planung und Beschaffung. Des Weiteren zählen die Festlegung des Sortiments und die Artikelanlage der Komplettträder zu Ihrem Aufgabengebiet. Neben dem Einstellen der Fertigungsaufträge in SAP und der Verantwortung der Produktionssteuerung, erstellen Sie kundenspezifische Reportings für unsere Auftraggeber. Die Abstimmung mit den Kunden in wöchentlichen Regelterminen sowie die Vertretung der Leitung des Kompletttradgeschäfts runden Ihr Aufgabengebiet ab.

Sie passen zu uns, wenn Sie

- eine kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise Groß- und Außenhandelskaufmann/ Industriekaufmann abgeschlossen bzw. ein Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder ein vergleichbares Studium absolviert haben,
- mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb vorweisen können,
- über sehr gute Kenntnisse des MS-Office-Pakets (insbesondere Excel) und SAP Kenntnisse verfügen,
- Englischkenntnisse mitbringen (Französisch von Vorteil) und
- Freude an komplexen Daten und Strukturen haben und ein gutes Verständnis für Prozesse sowie technische Affinität besitzen.

Wichtig sind uns: ein analytisches Denkvermögen und Genauigkeit sowie Selbstständigkeit und Kundenorientierung. Organisationsvermögen sowie Teamfähigkeit sind ebenfalls Attribute, die Sie vorweisen können.

Wir bieten Ihnen

- eine spannende und herausfordernde Aufgabe in dem dynamischen Umfeld eines mittelständischen Unternehmens
- eine strukturierte Einarbeitung
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- flexible Arbeitszeiten
- 30 Tage Urlaub
- ein attraktives Firmenjubiläumskonzept
- Zugang zum Corporate Benefits Portal
- attraktive Mitarbeiterrabatte beim Reifenkauf
- wöchentliche Obstkörbe für die Abteilungen
- neben einer leistungsgerechten Vergütung, ein attraktives Konzept zur betrieblichen Altersvorsorge
- die Möglichkeit sich innerhalb der MICHELIN-Gruppe weiterzuentwickeln
- sowie ein Team, das sich auf Ihren Einstieg bei IHLE freut

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, dann bewerben Sie sich bitte mit aussagekräftigen Unterlagen inklusive der Nennung von Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin. Vorabinformationen erhalten Sie bei Frau Schröder unter den nachfolgenden Kontaktdaten.



**IHLE tires GmbH**

Personalabteilung Frau Jennifer Schröder

Tel.: +49 7222 9686-292

karriere@ihle-tires.com · [www.ihle-tires.com](http://www.ihle-tires.com)