



Die Ihle tires GmbH, ein Tochterunternehmen der Michelin-Gruppe, ist als internationaler Großhändler mit Niederlassungen in zahlreichen Ländern Europas erfolgreich präsent. Moderne Strukturen, brand-aktuelles Produktspektrum, perfekt fließende Logistik und frische Marketingkonzepte – all dies macht den Erfolg von IHLE aus.

Gestalten Sie die Zukunft in einem erfolgreichen, dynamischen Team als

Gebietsverkaufsleiter – Bereich Großhandel DACH (m/w/d)

Als Gebietsverkaufsleiter – Bereich Großhandel DACH (m/w/d) sind Sie sowohl für die Kundenentwicklung im Außen- als auch im Innendienst verantwortlich. Innerhalb eines definierten Gebietes bzw. für einen definierten Kundenkreis im Bereich Großhandel DACH sind Sie dafür zuständig Produkte, Angebote und Aktionen sowie Serviceleistungen zu bewerben und bis zur Finalisierung zu verfolgen. Weiterhin bereiten Sie Vereinbarungen zu Kundenbindungskonzepten vor und betreuen diese bis hin zum Abschluss. Der regelmäßige Austausch mit der Kundenentwicklung, dem Kundenservice und der Verkaufsleitung zählt ebenso zu Ihren Hauptaktivitäten.

Sie passen zu uns, wenn

- Sie eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung vorweisen können,
- eine hohe Kunden- und Fortschrittsorientierung für Sie selbstverständlich ist,
- Sie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb sowie technisches Verständnis besitzen,
- Sie sicher im Umgang mit SAP und dem MS-Office-Paket sind,
- Sie Kommunikationsfreude besitzen, auch in englischer Sprache.

Wichtig ist uns: ein ausgeprägtes Verhandlungs- und Verkaufsgeschick sowie Kommunikationsstärke sind wichtige Fähigkeiten, die Ihren Erfolg begründen. Erfolg und Spaß am Verkaufen und im Umgang mit Kunden zeichnet Sie aus. Selbstständiges Arbeiten, Zuverlässigkeit, Eigeninitiative sowie Teamfähigkeit sind Attribute, die Sie vorweisen können und Sie scheuen sich nicht davor, sich in neue Themengebiete einzuarbeiten.

Wir bieten Ihnen

- eine spannende und herausfordernde Aufgabe in dem dynamischen Umfeld eines mittelständischen Unternehmens,
- eine strukturierte Einarbeitung,
- neben einer leistungsgerechten Vergütung, ein attraktives Konzept zur betrieblichen Altersvorsorge
- sowie ein Team, das sich auf Ihren Einstieg bei IHLE freut.

Wenn Sie sich in diesem Profil wieder finden, dann bewerben Sie sich bitte mit aussagekräftigen Unterlagen inklusive der Nennung von Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin. Vorabinformationen erhalten Sie bei Frau Schröder unter den nachfolgenden Kontaktdaten.

IHLE tires GmbH
 Frau Jennifer Schröder
 Tel.: +49 7222 9686-292
 karriere@ihle-tires.com · www.ihle-tires.com