



Die IHLE tires GmbH, ein Unternehmen der Michelin-Gruppe, ist als internationaler Großhändler mit Niederlassungen in zahlreichen Ländern Europas erfolgreich präsent. Moderne Strukturen, brandaktuelles Produktspektrum, perfekt fließende Logistik und frische Marketingkonzepte – all dies macht den Erfolg von IHLE aus.

Zur Verstärkung unseres Außendienst-Teams suchen wir einen

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) **Gebiet: Nord-/ Ostdeutschland**

Ihre Aufgaben

- Erweiterung und Intensivierung der bestehenden Kundenbeziehungen sowie die konsequente Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Betreuung bestehender Kunden und Neukundenakquisition
- Kundenbesuche an 4 Tagen die Woche; am 5. Tag arbeiten Sie vom Home-Office aus
- Sicherstellung einer optimalen Potenzialausschöpfung und nachhaltigen Kundenbindung
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Selbständige Tourenplanung und Steuerung der eigenen Vertriebsaktivitäten unter Einsatz der zur Verfügung gestellten Tools
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst und Logistikteam
- Regelmäßige Auswertung von Verkaufskennzahlen
- Proaktive Nachverfolgung von Zielvereinbarungen

Wir bieten Ihnen

Freuen Sie sich auf eine verantwortungsvolle Position mit großem Gestaltungsspielraum in einem internationalen Umfeld – sowie auf zahlreiche attraktive Vorteile:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Attraktive Vergütung inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub plus arbeitsfrei am 24.12. und 31.12.
- Betriebliche Altersvorsorge
- Bikeleasing
- Vergünstigungen über unsere Corporate Benefits Plattform
- Attraktives Firmenjubiläumskonzept
- Mitarbeiterrabatte beim Reifenkauf
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten innerhalb der MICHELIN-Gruppe

Sie passen zu uns, wenn Sie folgende Qualifikationen mitbringen:

- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und ein sicheres, sympathisches Auftreten
- Kundenorientierung und Dienstleistungsmentalität
- Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative, Organisationstalent und eine strukturierte Arbeitsweise
- Belastbarkeit und Flexibilität
- Wohnort im Vertriebsgebiet wäre wünschenswert sowie hohe Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B
- Grundkenntnisse in Excel

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – inklusive Angabe Ihrer **Gehaltsvorstellung** und Ihres **möglichen Eintrittstermins**.

Für Vorabinformationen steht Ihnen gerne Frau Jennifer Schröder zur Verfügung.

IHLE tires GmbH

Personalabteilung Frau Jennifer Schröder

Tel.: +49 7222 9686-292

karriere@ihle-tires.com · www.ihle-tires.com