



Die Ihle tires GmbH, ein Unternehmen der Michelin-Gruppe, ist als internationaler Großhändler mit Niederlassungen in zahlreichen Ländern Europas erfolgreich präsent. Moderne Strukturen, brandaktuelles Produktspektrum, perfekt fließende Logistik und frische Marketingkonzepte – all dies macht den Erfolg von IHLE aus.

Gestalte die Zukunft in einem erfolgreichen, dynamischen Team als

Praktikant (m/w/d) im Bereich Vertrieb E-Business (Pflichtpraktikum für 3 bis 6 Monate)

Deine Aufgaben:

- Mitarbeit bei der Konzeption und Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Aufbereitung von Verkaufs- und Marktanalysen zur Steuerung des täglichen Geschäftes
- Betreuung von Pricing Aktivitäten
- Ausbau von internen und externen Prozessen in Zusammenarbeit mit unseren Kunden und den betroffenen Fachabteilungen
- Erstellung und Aktualisierung von Prozessdokumentationen
- Definition, Entwicklung und Implementierung von Leistungsindikatoren
- enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit unserem Leiter E-Business und Account Manager E-Business

Das solltest du mitbringen:

- Immatrikulation in einem betriebswirtschaftlichen Studiengang
- IT-Affinität
- analytische Fähigkeiten
- Freude an der Arbeit im Team
- Lust dich in neue Themen einzuarbeiten
- Sicherer Umgang mit den MS Office Anwendungen

Wir bieten Dir

- ein mittelständisches Unternehmen mit Anbindung an einen Großkonzern
- volle Einbindung in unser E-Business-Team
- eine strukturierte Einarbeitung
- regelmäßige Feedbackgespräche

Wenn Du Interesse hast dann bewirb Dich bitte mit folgenden Unterlagen:

- Motivationsschreiben
- Lebenslauf
- Immatrikulationsbescheinigung
- Bestätigung der Hochschule/Uni über die Dauer des Pflichtpraktikums
- Aktuelle Notenübersicht

IHLE tires GmbH

Personalabteilung Frau Jennifer Schröder
Tel.: +49 7222 9686-292
karriere@ihle-tires.com · www.ihle-tires.com