



Die IHLE tires GmbH, ein Unternehmen der Michelin-Gruppe, ist als internationaler Großhändler mit Niederlassungen in zahlreichen Ländern Europas erfolgreich präsent. Moderne Strukturen, brandaktuelles Produktspektrum, perfekt fließende Logistik und frische Marketingkonzepte – all dies macht den Erfolg von IHLE aus.

Gestalten Sie die Zukunft in einem erfolgreichen, dynamischen Team als

Verkaufsleiter Wholesale DACH (m/w/d) am Standort Muggensturm oder Nürnbergbring

Ihr vielfältiges Aufgabengebiet umfasst:

- Verantwortung für die Umsetzung der Vertriebsstrategie für die Kunden bzw. Kundengruppen
- Sicherstellung des Erreichens der Vertriebsziele durch den kontinuierlichen Ausbau unseres Kundennetzwerks sowie den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Die Auswahl des jeweils adäquaten Einsatzes der Ressourcen gemäß den Unternehmensprioritäten und den Marktgegebenheiten
- Definition und Umsetzung der Arbeitsmethoden, Anweisungen und Leitfäden, Implementierung und Verfolgung von Leistungsindikatoren
- Planung, Einsatz und Steuerung der Personalkapazitäten gemäß der Vertriebs- und Kostenziele
- Personalführung sowie die Ableitung von individuellen Coaching- und Schulungsmaßnahmen für ihr Team
- Kundenbesuche und Übernahme der Verantwortung für bestimmte Kunden bzw. Kundengruppen
- Regelmäßige Berichterstattung Ihrer erzielten Ergebnisse und Fortschritte an die Vertriebs- und Geschäftsleitung

Wir bieten Ihnen

- eine spannende und herausfordernde Aufgabe in dem dynamischen Umfeld eines mittelständischen Unternehmens
- die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- ein hoher Grad an zeitlicher Flexibilität
- 30 Tage Urlaub
- ein attraktives Firmenjubiläumskonzept
- Zugang zum Corporate Benefits Portal
- Mitarbeiterrabatte beim Reifenkauf
- eine vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe mit großem Gestaltungsfreiraum in kollegialer Atmosphäre und im internationalen Umfeld
- die Möglichkeit sich innerhalb der MICHELIN-Gruppe weiterzuentwickeln



Sie passen zu uns, wenn Sie Folgendes mitbringen:

- ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- Reisebereitschaft sowie die Bereitschaft an zwei Standorten tätig zu sein (Muggensturm / Nürburgring)
- Kommunikations- und Durchsetzungsstärke sowie ein ausgeprägtes Verhandlungs- und Verkaufsgeschick
- Hohe Kunden- und Fortschrittsorientierung
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Paket, SAP von Vorteil
- Englischkenntnisse

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, dann bewerben Sie sich inklusive der Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung und dem möglichen Eintrittstermin. Vorabinformationen erhalten Sie bei Jennifer Schröder unter den nachfolgenden Kontaktdaten.

IHLE tires GmbH

Personalabteilung Frau Jennifer Schröder

Tel.: +49 7222 9686-292 karriere@ihle-tires.com • www.ihle-tires.com